



Unser Mandant ist ein führendes globales Technologie- und Industrieunternehmen mit einem Umsatz von mehreren Milliarden Dollar. Das Unternehmen ist sehr innovativ und ein globaler Marktführer und Lösungsanbieter in der Automation. Für den Geschäftsbereich Industrial – und Factory Automation, suchen wir eine überzeugende Führungspersönlichkeit als

SALES DIRECTOR DACH (M/W/D)

Ihre Aufgaben

- Sie entwickeln und implementieren eine Vertriebsstrategie, um Umsatzziele, Marktexpansionsziele zu erreichen
- Sie führen und coachen ein erfolgreiches Vertriebsteam (ca. 100 Mitarbeitende), unterstützen die persönliche Entwicklung, um deren Performance und Produktivität zu steigern
- Sie identifizieren Branchentrends, Marktdynamiken und Wettbewerbsaktivitäten, um Wachstumstrends und potentielle threats zu erkennen
- Identifizierung neuer Business Opportunities und strategische Positionierung unserer Produkte und Dienstleistungen
- Funktionsübergreifende Zusammenarbeit mit den betrieblichen Schnittstellen, insbesondere mit Marketing, Engineering und den produzierenden Unternehmen
- Sie treiben die Entwicklung und Implementierung effektiver Vertriebsprozesse, Tools und Kennzahlen voran
- Sie sind verantwortlich für regelmäßige und transparente Forecasts, monatliche Reports, strategische Pläne und präsentieren diese vor dem Senior Management
- Sie fördern eine Kultur der kontinuierlichen Verbesserung und fördern ein positives Arbeitsumfeld

Ihr Profil

- Studium der Betriebswirtschaft, Marketing, Engineering oder eine andere relevante Fachrichtung
- Erfolgsbilanz in Führungspositionen im Vertrieb und Erfahrung in der industriellen Automatisierung oder verwandten Branchen
- Ausgezeichnete Kommunikations-, Verhandlungs- und Präsentationsfähigkeiten mit der Fähigkeit Vertrauen aufzubauen und Mitarbeiter auf allen Ebenen zu gewinnen
- Kenntnisse in CRM – Software und anderen Vertriebsmanagement - Tools
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Es erwartet Sie eine herausfordernde Aufgabe in einem zukunftsorientierten und innovativen Unternehmen, in welchem Sie sich einbringen und weiter entwickeln können.

Wenn wir Sie für diese reizvolle Aufgabe begeistern konnten, so freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung, bitte ausschließlich per E-Mail an jobs@consultandfind.de

Gerne können Sie sich vorab bei [Ralf Stürzel](#) unter [+49 151 2950 2222](tel:+4915129502222) informieren.