



Unser Mandant ist ein deutsches HighTech-Unternehmen, das die Welt der Robotik revolutioniert. Es ist das Ziel, die Fähigkeiten von kollaborativen Robotern mit kognitiven Fähigkeiten zu erweitern, um die Zusammenarbeit mit den Menschen zu verbessern und zahlreiche Arbeitsbereiche attraktiver, sicherer und sozialer zu gestalten. Mit der Robotik bedient unser Mandant einen Megatrend und wächst entsprechend rasant. Im Zuge dessen suchen wir eine Persönlichkeit als

TECHNICAL SALES ENGINEER (M/W/D)

Ihre Aufgaben

- Sie arbeiten mit unseren Kunden zusammen, um eine erfolgreiche Integration und Implementierung der Produkte in deren spezifischen Projekte und Anwendungen sicherzustellen
- Sie ermitteln die technischen Bedürfnisse der Kunden und die Empfehlung geeigneter Produkte dazu
- Sie beraten und tauschen sich mit Kunden über komplexer technischer Informationen aus
- Sie pflegen die Beziehung zu Kunden, um Probleme und Fragen zu lösen, die Kundenzufriedenheit zu verbessern sowie sie über neue Produkte und Updates zu informieren
- Sie erstellen Angebote und Berichte zu technischen Produkten
- Sie erreichen die Verkaufs- und Umsatzziele, sowie die stetige Berichtserstattung der Verkaufsleistung an das Management

Ihr Profil

- Sie verfügen über einen Bachelorabschluss in Engineering, Betriebswirtschaft oder einem verwandten Bereich
- Sie haben erste Erfahrung im technischen Vertrieb oder Marketing
- Sie verfügen über fundierte technische Kenntnisse und Erfahrung mit technologischen Produkten und Dienstleistungen, idealerweise im Bereich Robotik
- Sie besitzen eine hervorragende Kommunikations- und zwischenmenschliche Fähigkeiten sowie die Stärke, auch unter Druck zu arbeiten und komplexe Probleme zu lösen
- Sie verfügen über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Sie besitzen einen Führerschein und sind bereit geschäftlich zu verreisen

Es erwartet Sie nicht nur eine herausfordernde Aufgabe, sondern auch die Gelegenheit ein Teil einer Erfolgsgeschichte zu werden.

Wenn wir Sie für diese reizvolle Aufgabe begeistern konnten, so freuen wir uns auf Ihren Kontakt, bitte ausschließlich per E-Mail an jobs@consultandfind.de.

Gerne können Sie sich vorab bei [Ralf Stürzel](#) unter [+49 151 2950 2222](tel:+4915129502222) informieren.