



Unser Mandant ist ein diversifizierter Hersteller von anspruchsvollen Industrieprodukten mit einer mehr als 150-jähriger Tradition. Das Unternehmen ist darauf spezialisiert, seinen Kunden in den Bereichen Luft- und Raumfahrt, Prozesstechnologie und technische Werkstoffe ein umfassendes Portfolio an Produkten und Lösungen anzubieten. Für das Business Segment Prozesstechnologie suchen wir eine überzeugende Persönlichkeit als

## REGIONAL SALES ENGINEER - DACH - (M/W/D)

### Ihre Aufgaben

- Steigerung des Auftrags- und Umsatzwachstums und Entwicklung unserer OEM's, fokussiert auf den Pharma – und Biopharma Markt
- Entwicklung einer Channel - Roadmap für ausgewählte Regionen
- Produkt- und anwendungsbasierte Schulungen
- Sie arbeiten kompetent mit den organisatorischen Schnittstellen wie Product Line Management und Application eng zusammen, um die Value Proposition unserer Produkte bei unseren Kunden optimal zu vertreten
- Sie entwickeln eine Jahresplanung basierend auf Kundenforecast und Funnel und setzen diese profitabel um
- Sie erarbeiten strategische Verkaufsinitiativen und setzen diese um

### Ihr Profil

- Bachelor-Abschluss in Betriebswirtschaft, Ingenieurwesen oder einem verwandten Bereich
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung im Vertrieb vorzugsweise in der Bio-Pharma-Industrie
- Erfahrung mit technischen Produkten wie Ventilen, Steuerungen und/oder Pumpen in den Märkten Öl und Gas, Petrochemie, Chemie, Energie oder anderen Industriemärkten
- Nachgewiesene Produktivität bei der Arbeit in einer Remote-Umgebung
- Außergewöhnliche zwischenmenschliche und kommunikative Fähigkeiten mit der Fähigkeit, schnell Beziehungen zu Kunden und anderen Stakeholdern aufzubauen

Es erwartet Sie eine herausfordernde Aufgabe in einem zukunftsorientierten und innovativen Unternehmen, in dem Sie sich einbringen und weiterentwickeln können.

Wenn wir Sie für diese reizvolle Aufgabe begeistern konnten, so freuen wir uns auf Ihren Kontakt, bitte ausschließlich per E-Mail an [jobs@consultandfind.de](mailto:jobs@consultandfind.de)

Gerne können Sie sich vorab bei [Ralf Stürzel](#) unter [+49 151 2950 2222](tel:+4915129502222) informieren.